



「月10万円を**“確実に”**稼げるようにする」
脱!初心者&脱!ノウハウコレクターを実現するプロジェクト

時枝レポート!

—始まりの始まり—

アフィリエイトで**安定**して大きく
稼ぎ続けていくために何が**大事**なのか?

「初心者の方でも無理なく続けられる仕組み」&
「ノウハウコレクターだった方でも結果が出せる仕組み」



こんにちは。インターネットビジネスアソシエツ株式会社の時枝です。

お忙しい中、当レポートをお読みいただき、ありがとうございます。

私は現在、アフィリエイトの本をはじめとする5冊のビジネス書を出版していて、インターネットビジネスの専門家としてテレビにも出演したり、コンビニなどでも売られている「Big Tomorrow (ビッグトゥモロー)」などの雑誌にも取材記事が掲載されたりもしていますので、名前くらいはご存知の方もいらっしゃるかもしれません。

しかしながら、きっと、今回、私のことを初めて知ったという方も多いと思いますので、のちほど、簡単な自己紹介などもさせていただこうと思います。

さて、今回、こちらのレポートでは、弊社が、長年、取り組み続けている「アフィリエイト育成事業」の紹介とともに、

「アフィリエイトで安定して大きく稼ぎ続けるために何が大事なのか？」

そして、このレポートでは、

- 初心者の方でもムリなく続けられる仕組み
- ノウハウコレクターの方でも結果が出せる仕組み
- 1サイトで1日26万円の報酬が発生した話
- アフィリエイトで5万円も稼げていない人がやるべきこと
- 「ムダな作業を一切しない」ことが大事。
- ノウハウを学んでも成功できない3つの理由と解決策
- 二度の倒産と、アフィリエイトとの出会い

などなど、初心者やノウハウコレクターから抜け出し、結果を出すために大切な方法、考え方についても触れていきます。

その後、私がこれから公開して教えていく、「1サイト10分で作って稼ぐ秘密のカラクリ」&「月収10万円を確実に得るための方法・ステップ」についても、順をおって1つ1つ分かりやすくノウハウや方法、その裏側までお伝えしていきたいと思います。

そちらも楽しみにしてください。(^^)

さて、話は変わりますが・・・、いかがでしょう？

あなたはアフィリエイトで思うような成果をあげられていますか？稼げていますか？



私の会社、インターネットビジネスアソシエイツは、2006年の創業以来、北は北海道から南は沖縄まで、47都道府県、全国各地でセミナーを開催したり、書籍の出版やスクール事業などを通じて、数多くの実力派のアフィリエイトを育成してきました。

これまでサポートさせていただいた方の中には、その後、月に1000万円以上のアフィリエイト報酬を稼ぐようになり、業界の第一線で活躍されるようになった方も数名いらっしゃいますし、月100万円以上稼げるようになり独立起業された方、会社員を続けながら月10万円以上の副収入を稼げるようになった方は、かなりの数になってきました。



■ 時枝裏話【大阪アフィリエイト新年会】

<https://www.iba-affili.net/link/secret-osaka.html>

そして、当然ですが、アフィリエイト育成事業をやっている以上、私自身もアフィリエイトに取り組み、十数年以上それなりに大きな金額を稼ぎ続けています。

その経験をもとに言わせていただくとすれば、アフィリエイトに関して、実に多くの方が「間違った方法」で、「無駄な努力」をしています。

私は、2005年5月、会社員として働きながら副業でアフィリエイトを始め、
わずか1年で月収500万円に到達しましたが、その当時から考えていたのは、

「いかに効率よく稼ぐか」ということです。

たとえば、アフィリエイトで月100万円以上稼ごうと思えば、作成するホームページやブログの
設計を入念に行ったうえで、しっかりとした分析をもとにコンバージョンのとれる記事を書き、
中古ドメインなども利用しながら、じっくりと何ヶ月もかけてSEOを行う必要があります。

しかし、まだ1万円も稼げていないうちから、そのような面倒くさい作業をしなければいけないかと言えば、
決して、そうではありません。

以前、「Big Tomorrow」という雑誌から取材をうけたときにも
似たようなことをお話ししましたが、**アフィリエイトでやるべき
ことは、その人のレベルや稼ごうとする目標額によって変わって
きます。**

そうです。

つまり、まだ5万円稼げていない人、10万円稼げるように
なった人、30万円稼げるようになった人、100万円以上
稼げるようになった人、**“それぞれやるべきことが違う”**
ということなのです。

しかし、最近アフィリエイト業界の発展と成長と同時に、
ベースとなるノウハウのレベルが異常に高くなっています。

これから頑張ろうという初心者さんにとって、
難しすぎるノウハウが世の中で当たり前になっています。

それによって、多くの方は、アフィリエイトでキャッシュを手にする楽しさや可能性を
体で経験する前に、挫折していつてしまっているのではないのでしょうか？

月100万円稼いでいる人のやり方を、そのまま初心者さんが真似しても無理ですよ・・・。

だって、小学生の勉強と大学生の勉強は全然違いますよね？

大学生が小学生を相手に「俺はこんなにすごいんだぜ！」と言っても小学生は不安になるだけなのです。
そういう配慮というかデリカシーの足りないノウハウ・情報提供者が蔓延してしまった結果です。

BIG tomorrow June 2008 23

もしかしたら、あなたも、「アフィリエイトって難しい……」
そんなふうに思ってしまういませんか？

私が十数年前にアフィリエイトと出会った時は、単純に、
「何となく稼げそう」という程度の認識ではじめました。

そして、たったの56円だけ稼げた最初の経験が、アフィリエイトを始めとする
数々のビジネスの成果につながっていったのです。

アフィリエイトでは、月5万円の先に、10万円、30万円、100万円という段階ごとの壁があり、
その都度、小学生、中学生、高校生、大学生の例えのように、学ぶべきノウハウは
つながってはいるものの、全く違うものでした。

初心者の方は、初心者のやり方で、まずは簡単に、気楽に、単純に、
月1万円、3万円、5万円といったお小遣い程度を稼ぐことが大切なのです。

最近では、アフィリエイトに関する情報もいろんなブログやホームページに書かれていたり、
本屋に行っても、たくさんアフィリエイトについての本が並んでいたりします。

私がアフィリエイトを始めた2005年当時に比べ、今はアフィリエイトで稼ぐための情報が
格段に充実していて、取り組む環境としてはすごく良くなっているなあと感じます。

しかし、その反面、情報過多なのか、本来、必要のない情報に振り回されてしまい、
結果、無駄な作業ばかりしてしまって、そのせいで稼げていない人も増えているような気がします。

**情報に振り回され、間違った手法で取り組んでしまうと、思うように収入が入るまで、
かなりの時間を浪費してしまいます。**

もしあなたが、1日8時間以上、パソコンの前に張り付いていられる方で、かつ、1年くらい
遊んで暮らせるほどの蓄えを持っているならば、のんびりやればよいのかもしれませんが。

ですが、実際問題、ほとんどの方は、昼間、別の仕事をされていて、
副業でアフィリエイトに取り組んでいると思います。

また、奥さんがいたり、旦那さんがいたり、子供さんがいれば、家族サービスもしなければいけませんの
で、1週間のうちに数時間しかアフィリエイトに時間が取れないという人も、たくさんいることでしょう。

そんな環境でも、正直、「あと5万円、副業で稼げれば、それで充分」というのであれば、
基本をしっかりおさえれば、必要最低限の作業量で稼げます。

そして、その後、10万、20万、30万、50万、100万円と稼いでいきたくなったら、それらを生かしながら、じっくりとアフィリエイトサイトを構築する。

このように段階を追って取り組んでいけば、挫折することはありません。

そのためにも、まだ思うようにアフィリエイトで成果が出せていない方は、まずはしっかりと「アフィリエイトの基本」をマスターしていただき、必要最小限の作業で稼ぐ喜びを知っていただきたいと思います。

今回のレポートでは、「アフィリエイトの基本」や「アフィリエイトを成功させるために重要なポイント」。それらについても、いろいろとお話をしていこうと思います。

あなたが、まだアフィリエイトで思うように稼げていないのであれば、ひとつひとつ、まずは「アフィリエイト」について、自分が正しく理解できているかどうかなども考えながら、読み進めてみてください。



■ 1サイトで1日26万円の報酬が発生した話

<https://www.iba-affili.net/link/adrepo-1day26.html>

たった1つのサイト(ホームページ)から、1日数十万円の報酬が発生する。


それも、アフィリエイトの醍醐味のひとつです。

上記の動画は、私が「アフィリエイトで稼ぐ方法」を教えてきた受講生の方々と、今年、大阪で新年会をしたときの様子を撮影したのですが、左から2番目に座っている「衣川さん」が作成したサイトから、まさに1日20万円以上の報酬が発生しました。

衣川さんは、もともとは、自分の本業である人材派遣事業の仕事が、いずれ先細りになって“仕事が無くなるかもしれない”という不安から、副業でアフィリエイトを始めましたが、1年間、真剣に取り組んだ結果、今では毎月150万円以上をアフィリエイトで稼ぐようになりました。

これは衣川さん本人がおっしゃっていたことですが、アフィリエイトを始めて最初の1年間は、あまり真剣に取り組んでいなかったのも、毎月、数千円しか稼げなかったようです。

しかし、アフィリエイトを始めて2年目に、一念発起、初心にかえり1年間、真剣に学び、手を動かし、作業を続けた結果、しっかりとアフィリエイトで稼ぐ実力がつき、今ではわりと楽をしながらも安定して月150万円以上を安定して稼ぎ続けています。



1日で¥265,661の報酬発生

	2,543	99	¥48,749	2	¥740
	695.83%	3.89%	¥49,669	2	¥6,000
			¥265,661	1	¥176
	2,246.51%	20.18%	¥152,315	3	¥4,503
15	1,699	78	¥38,070	16	¥6,265
	11,326.66%	4.59%		0.94%	
36	1,266	33	¥27,034	6	¥5,370
	3,516.66%	2.60%		0.47%	
6	1,186	25	¥16,349	4	¥1,329
	941.26%	2.10%		0.33%	

アフィリエイトを始めて1年間、毎月数千円しか稼げなかった衣川さんが、なぜ、今は150万円以上の金額を安定して稼げるようになったのか？

それは、「やるべきことを、すぐに、スピーディにできるようになった」ということと、「やらなくてよい無駄な作業を一切しなくなった」ということが稼げるようになった大きな理由です。

本来、アフィリエイトは、やればやっただけ成果が出るものですし、月10万円の副収入くらいであれば、誰でも稼ぐことができます。

最初は、1000円、1500円というような小さな初報酬から始まるかもしれません。

実際、私も初報酬は、たったの56円でしたし、先ほどの衣川さんも、まさか1日で20万円以上の成果を上げられるようになるとは最初は思っていなかったようです。

しかし、たとえ最初はわずかな初報酬だったとしても、基本さえしっかり理解していれば、作業を繰り返していくことで、だんだん報酬が積みあがってくるものです。

アフィリエイトを始めたばかりの段階で重要なことは、

- 「作業を継続できるかどうか？」
- 「“報酬につながる正しい方法”をやっているかどうか？」

ただ、それだけです。

しかも、やるべき作業はきわめてシンプルで、決して難しいことをする必要はありません。

それなのに、多くの方が間違った情報、必要のない情報にまどわされてしまって、本来、しなくてよい作業ばかりに無駄な時間を使ってしまっています。

まだ1万円すら稼げていない段階で、すでに100万円以上稼いでいる人と同じことをする必要はありません。

もし、あなたが月1万円も稼げないとして、月100万円以上稼いでいる人のやり方を行った時点で、大きな落とし穴に陥ってしまっているのです。

「私と同じことをすれば稼げます。」

そういった相手のことを考えていない、再現性の無い情報商材や塾が氾濫してしまっている、この業界にも問題があります。

成功する人と失敗する人の違いは、

「今の自分がやるべきことを、しっかりとやっているかどうか？」

実は、ただそれだけの差なのです。

あなたも自分自身に3つ、こう問いかけてみてください。

もし、何かノウハウやネットビジネスに挑戦しているのであれば、

「あなたの今やっていることは、本当に正しい方法ですか？（間違っていないと言えますか？）」

「あなたの今やっていることは、報酬につながっていますか？」

「あなたの今やっていることは、本来、しなくてよい作業ではないですか？」

そう問いかけてみて、もしそれが『NO』、もしくは『NO』に近いのであれば・・・。

今日からやるべきことを変えなければなりません。



■ アフィリエイト秘話【熊本アフィリエイト新年会】

<https://www.iba-affili.net/link/episode.html>

また、アフィリエイトで稼ぐために大事なことのひとつに、
「稼ぎやすい広告を知っているかどうか」ということも挙げられます。

上記の動画は、もともとミシンのお仕事をなさっていた熊本の大村さんが、
ある自動車関連のアフィリエイト広告だけで300万円稼いだ話をしている動画ですが、
わずか1つのアフィリエイト広告だけで数百万円、場合によっては数千万円稼げてしまうのも、
アフィリエイトの醍醐味です。

さきほどの衣川さんも、女性向けショッピングモールサイトのアフィリエイト広告1つだけで、
1日20万円以上を稼いだわけですが、現在、大きな金額を稼ぎ続けているアフィリエイトターは、
例外なく、稼ぎやすい広告を知っています。

■ まだ、アフィリエイトで5万円も稼げていない人がやるべきこと

あなたが、まだアフィリエイトで5万円稼いだことがないのであれば、
今から話すことを、ぜひ覚えておいてください。

多くの方がアフィリエイトで稼げていない最大の理由は、「広告選びが上手くいってない」からだ、
長年の経験から私たちはそう考えています。

アフィリエイトを行う際、まず、A8 ネットなどの ASP から自分が紹介する商品やサービスを選び、サイトを作成して、アクセスアップ対策を行っていくのですが、多くの人が最初の段階でミスをしています。

最初の段階で、売れない商品やサービスの広告を選んでしまうと、
その後、どんな作業をしたって、売れるはずがないんです。

しかし、裏をかえせば、売れやすい稼げる広告を選ぶことができれば、
その後の作業はグッと楽になる。

**極端な話、最初の「広告選び」さえ上手くいってしまえば、
多少、サイト作成が下手でも、アクセスが少なくても、売上があがってしまう。**

そういうものです。

ですので、あなたが、まだ思うようにアフィリエイトで稼げていないのであれば、
ぜひ、この「広告選び」や「商品選び」に徹底的に力を入れてみてください。

まずは、A8 ネットをはじめとする ASP(広告代理店)のサイトに、
どんな商品やサービスが「広告」として準備されているかを知りましょう。

また、定期的に ASP から送られてくるメールには必ず目を通すようにしましょう。

そして、ASP から送られてくるメールの中でも「新着商品」のお知らせには、
特に詳しくチェックしておきましょう。

新しくアフィリエイトできるようになった、いわゆる「新着商品」は、当然ですが、
まだアフィリエイトしている人がほとんどいない場合がほとんどです。

アフィリエイトしている人がほとんどいないということは、
ライバルがまだいないということ。

つまり、あなたにもじゅうぶん勝ち目がある。

実際、私の会社でアフィリエイトを教えている受講生の多くが、
この「新着商品のチェック」を徹底的に行うことで、報酬を、5万、10万、20万、30万円……。
というように、順調に伸ばしていています。

プログラム名	成果件数	予定報酬
	1件	¥2,000
	6件	¥13,800
	4件	¥9,200
	1件	¥1,270
	1件	¥3,000
	1件	¥1,845
	1件	¥2,167
	1件	¥4,000
	2件	¥23,800
	7件	¥22,400
	1件	¥700
	1件	¥2,400
	2件	¥9,220
	1件	¥3,900
	1件	¥600
	1件	¥1,000
	1件	¥1,300
	1件	¥3,800
	1件	¥2,700
	1件	¥5
合計	36件	¥109,107

・「初心者は、いったい、いくらぐらいの報酬額の広告を選べばよいのか？」

まだ、ほとんどアフィリエイトで稼いだことがない方から、よく聞かれるのが、
「初心者は、いったい、いくらぐらいの報酬額の広告を選べばよいのか？」という質問です。

その答えですが、最初は「500円～1万円」程度の報酬額の広告プログラムを選んで
取り組んでいけば、比較的、楽に成果を積み上げていけます。

まだ、稼いだ経験がない方は、なかなかイメージも湧かないと思うので、今回、上記の
受講生の方の成果を、例として紹介していますが、報酬の内訳を見ていただければ、
おおよそ500円～1万円ぐらいの報酬額のプログラムで成果をあげていらっしゃるのが、
ご理解いただけるのではないかと思います。

私が初めてアフィリエイトで稼いだ初報酬は「1件売れて56円」というものでしたが、さすがに1件56円という報酬額の広告プログラムばかりやっていると、5万円、10万円と稼いでいくことは難しいです。

たとえば、1ヶ月で5万円を稼ごうと思ったときに、報酬額が50円のを1000件売るよりも、報酬額が5000円のを10件売るほうが、どう考えても簡単です。

・「価格は、いくらぐらいの商品やサービスを選べばよいのか？」

これも、よく聞かれる質問ですが、当然、価格が1万円以上するような高い商品より、500円～3000円くらいで買える手ごろな価格の商品のほうが売れやすいです。

だからといって、価格が安い商品ばかり狙ってアフィリエイトすれば良いというわけではありません。

なぜなら、500円の商品が売れても、それに対する報酬が10%の50円だったら、かなりの数をさばかなければ稼げないからです。

たとえば、500円の商品を売って50円しか報酬をもらえないアフィリエイトよりも、500円の商品を売って500円もらえるアフィリエイトのほうが、割が良い仕事と言えるでしょう。

つまり、アフィリエイトで効率よく稼ぐコツのひとつは、
販売価格はできるだけ安く、報酬はできるだけ高く、というように「販売価格」と「報酬額」のバランスをよく見極めて商品選びを行うことです。

さて、上記の話で、
「500円の商品を売って500円もらえるアフィリエイト？そんなのあるの？」

そう思った方もいるかもしれませんが、少し補足説明をしておきます。

たしかに、私がアフィリエイトを始めたばかりの頃は、アマゾンで本やCDをアフィリエイトして、50円とか100円という「1500円の商品が1つ売れて、売上金額の3%程度、わずか50円ぐらいの報酬しかもらえないような状況」も、あるにはありました。

が、今は、アフィリエイトの市場もふくらみ、宣伝できる広告の数も種類も、以前に比べ、格段に増え、「500円の商品が1つ売れて、販売金額以上の報酬がもらえるような案件」も、たくさん見つけることができるようになりました。

報酬100%以上 エンザイムベーシック新谷酵素



この商品はベストセラー「病気になるな
い生き方」の著者である「新谷教授」が
監修したサプリメントです。

100%以上成果報酬

トライアル7日分初回購入500円→1960円
 トライアル15日分初回購入2000円→2943円(全て5/31まで)

■成果条件

- ・「エンザイムベーシック新谷酵素 トライアル7日分 15日分」のみ
- ・ご入金を確認次第、成果を確定
- ・本人申込可(但し、初回申込みのみ、1家族1回まで)
- ・トライアル15日分購入：2000円につきましては、金額修正にて対応

■否認条件

- ・不正購入
- ・虚偽購入
- ・注文キャンセル
- ・成果対象商品とその他の商品が抱合わせて購入された場合は成果対象と致し
ますが、その他商品のみ購入の場合は成果対象外

**報酬100%以上 ダイエットに失敗している方へ「すっきりフルーツ
青汁！！」**



最新のダイエットに青汁!?
モデルたちも絶賛の
その理由とは?

「すっきりフルーツ青汁」は80種類を超
える酵素と青汁を配合し、生きた乳酸
菌配合でお腹の中もスッキリ！ダイエ
ッターにも嬉しい商品になっています。

たっぷり1か月分30包がなんと
82% OFF 毎月300名様限定！
3,480円→630円

100%以上成果報酬

「モニターコース630円」初回購入100%
 ■成果条件
 ご注文後30日以内の入金
 複数回ご購入頂いても成果報酬は一律

たとえば、上記の図で紹介している「エンザイムベーシック新谷酵素」などは、期間限定ではありますが、**販売価格500円(トライアル7日分)の商品に対して、報酬が1960円もらえます。**

500円の商品に対して、報酬を1960円支払う。

それで、会社はやっていけるのか？

そう思うかもしれませんが、それでも会社は、じゅうぶんやっていけるのです。

たとえば、お化粧品。

気に入った化粧品が無くなったら、お客さんは、また同じものを買います。

つまり、リピート購入をするわけですが、ほとんどの化粧品会社は、この「リピート購入」によって、莫大な利益を得ています。

ですので、商品力に自信のある会社は、まだお客さんになっていない方に対しては、無料で商品を配ってでも、まずは商品を広めようとするのです。

初回購入さえしてもらえれば、あとはリピートで利益が出る。

だから、新しいお客さんを獲得するためには、たくさんお金を使うわけです。

その「新しいお客さんを獲得するためのお金」が、今、どんどんアフィリエイトをしている人に流れている。

今のアフィリエイト市場は、そんな状況です。

たとえば、脱毛サロンの「ミュゼプラチナム」は、新しいお客さんが100円のキャンペーンで来店しても、アフィリエイトには7000円の報酬を支払ってくれます。

ミュゼの
全身脱毛

+ ワキV通い放題

全身はじめて
コース初回
税抜
¥100 ※

ミュゼ史上最安値!

毎日先着
1000名様
限定!

広告主	株式会社ミュゼプラチナム
プログラム名	【来店】ミュゼプラチナム美容脱毛プロモーション (12-1119) (s000000011325005)
対応デバイス	<input checked="" type="checkbox"/> PC <input checked="" type="checkbox"/> スマートフォン
成果報酬	初回来店7000円

赤ちゃん和妈妈に優しい100%天然水。

上質な天然水を
ご自宅で手軽に楽しめる!

なんと!
料金が格安
1ℓあたり
149円
(税込161円)



ボトル1本(12ℓ)

1,785円 税込 1,928円

ウォーターサーバーレンタル料
お水のボトル宅配料が **無料**



広告主	株式会社オールコネク
プログラム名	ウォーターサーバー最安値のIDEAL WATER サーバー設置促進(14-0704)(s00000008666014)
対応デバイス	PC スマートフォン
成果報酬	新規サーバー設置23500円

また、家庭用ウォーターサーバーの「IDEAL WATER」は、新しいお客さんが申し込むときに
最低限必要な費用は、ボトル2本分の1785円(税抜)×2の金額に対して、
アフィリエイトには、2万3500円の報酬を支払ってくれます。

その他、アフィリエイトには、無料の見積もりや、無料で資料請求、無料サンプル申し込み、
無料会員登録してもらっただけで報酬が発生する広告も、今ではたくさん見つけることができます。

化粧品、サプリメントの無料サンプルから、太陽光発電の無料見積もりまでジャンルも多種多様ですが、
利用者にお金がかからないサービスは、紹介すると良い反応が得られますので、
積極的にアフィリエイトしてみることをおすすめします。

■ 無料申込みで報酬が発生するアフィリエイトの例

- ・ 生命保険、自動車保険の資料請求、見積もり ・ 車の見積もり ・ 太陽光発電の見積もり
- ・ 住宅・不動産ローンの申し込み ・ 老人ホームの無料相談、資料請求 ・ 債務整理の無料相談
- ・ クリニック、サロンの無料カウンセリング ・ 塾、教室の無料レッスン ・ 通信講座の資料請求
- ・ 求人、転職支援サービスの無料会員登録 ・ タレントオーディションの申し込み
- ・ 結婚相談、婚活系サービスの無料会員登録 ・ 車、バイク、着物、ピアノ、iphone などの買取
- ・ ウォーターサーバーの無料お試し ・ ハウスクリーニングの見積もり、無料お試し
- ・ クレジットカード、キャッシング、ローンの申し込み ・ 証券口座、FX 口座の開設 など・・・

ASP(アフィリエイトサービスプロバイダ)

A8.net

仲介

アフィリエイト(宣伝)する人



販売促進したい企業



さて、アフィリエイトを、まだ、よくご存じでない方のために、さらに補足説明させていただくと、
そもそもアフィリエイトというものは、

- 自社の商品やサービスの販売促進を行いたい企業と、
- そういった企業の商品やサービスを自分のブログやホームページで宣伝する人(企業)と、
- それを仲介する広告代理店(ASP)

この3者で成り立っている仕組みです。

アフィリエイトで成果をあげられていない人、稼げていない人ほど、
「自分が稼げればなんだったっていい」という自分本位な考えをお持ちです。

ですが、本来、ビジネスというものは、「自分がその仕事をすることによって喜ぶ人がいる」
からこそ成り立つものです。

なので、私たちアフィリエイターは、作成したサイトの訪問者に喜んでもらえるようなサイトを
作るのはもちろん、それによって、販売促進したい企業(広告主)も、そして、A8ネットをはじめとする
広告代理店にも喜んでもらえるような活動をすべきなのですが、このへんのところを、
あまりわかっていらっしゃらない方が実に多いように思います。

ちなみに私の会社、インターネットビジネスアソシエーツ株式会社は、2006年の創業から20年近く、
アフィリエイトを教える仕事、成果をあげる実力のあるアフィリエイターを育成する事業に取り組んでおり、
それと同時に、通販会社の売上をアップさせるための様々なマーケティングサポート事業も
並行して取り組んでいます。

我々が拠点を構える福岡は、東京とは人口規模も異なる地方都市ですが、
「やずや」や「エバーライフ」などの有名な通販会社が数多く本社を構えていることもあり、
「通販王国」と言われるような土地柄です。



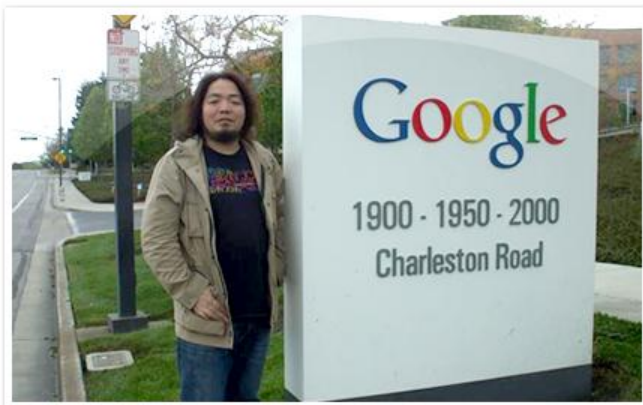
手前味噌ではありますが、私たちは、そんな「通販王国」福岡で、これまで数多くの通販会社もサポートしてきましたし、経済誌からも「福岡のWEB 関連業界」という特集記事で取材をいただくこともあるような会社でもあります。

ご存じのとおり、ネット通販の業界は、今まさに右肩上がりの業界ではあるのですが、そのぶん新規参入する会社も年々増加傾向にあり、激しい競争状態にあります。

ただネットショップをオープンすれば売り上げがあがる。そんな時代はとくに終わりました。

だからこそ、どこの通販会社も、売上をあげるために必死ですし、私たちのようなマーケティング会社もクライアントの通販会社の売上をあげるのに必死で、日々、マーケティングノウハウに磨きをかけるため鍛錬を重ねているのです。

しかし、視点を変えてみると、このように、みんなが必死に仕事をしているのも、とどのつまり、その仕事に関係している人々に喜んでもらうためだったりもします。



私は、アフィリエイトやネット通販の業界で仕事をしているので、IT 先進国のアメリカだったり、近年、IT 技術のアウトソーシング先として注目されているベトナムなどにも足を運び、現地で起こっていることも肌で感じながら、インターネットマーケティングについての学びを続けていますが、その原動力となるのは、やはり「多くの人に喜んでもらいたいから」だったりします。

私たちが売上の大きくあがるアフィリエイトサイトを作れば、
当然、そこに掲載されている広告主の通販会社の売上も上がります。

だから、アフィリエイトで稼ぐ実をつけるということは、
通販会社の方々に喜んでもらうことにもつながります。

もっといえば、アフィリエイトは、「アフィリエイト」「広告主（通販会社など）」「広告代理店（ASP）」、
これら3者で成り立つ仕組みなので、我々がアフィリエイトとして売上があげれば、
広告主だけではなく、広告代理店の方々にも喜んでもらえる。

つまり、売上を上げることで、A8ネットなどの ASP を、
「あなたの味方につけることができる」ということです。

ちゃんと実績を出せば、ASP からあなたに担当者が付いて、いろんな話を聞けますので、
ASP という強い味方のバックアップを受けながら、アフィリエイトを有利に進めることだってできます。

ですから本来は、しっかりと、私たちアフィリエイトの利益だけではなく、広告主や広告代理店（ASP）、
また、あなたのサイトにアクセスしてくるユーザーさん（訪問者）など、そういった相手のことも考えて、
アフィリエイトに取り組むべきです。



■ ノウハウコレクターから一転、月50万円以上稼げるようになった
50代男性 中川さんの話

<https://www.iba-affili.net/link/nakagawa.html>

上記の動画では、福岡県にお住まいの中川さんが、アフィリエイトで稼げるようになって「凄く自信になった」ということを話しています。

この方は、元々はノウハウコレクターだったのですが、あるタイミングで考え方を180度変え、真剣に取り組むようになり、毎月50万円以上、アフィリエイトで稼げるようになりました。

今では、広告主の企業からも喜ばれるサイトが作れるようになり、ASP(広告代理店)の担当者からも頼りにされるようなアフィリエイトターになり、毎日、楽しくアフィリエイトをされているようです。

本来、アフィリエイトというビジネスは、資生堂や小林製薬などの大企業をはじめとする様々な広告主の企業からも喜んでもらえ、ASPからも喜んでもらえ、そして、世の中の素晴らしい商品やサービスを消費者に届けるという意味では、一般消費者からも喜んでもらえる、本当に、胸をはって取り組める仕事です。

ごくまれに、「アフィリエイトは怪しい」というようなことをおっしゃる方がいますが、資生堂の化粧品の販売促進を行う仕事が、どこが怪しいでしょうか？
小林製薬の販売促進を行う仕事が、どこが怪しい仕事でしょうか？

それが怪しいというのであれば、もはや、世の中のほとんどの仕事が怪しい仕事です。

私たちは、アフィリエイトの業界で10年以上仕事をしているので、この仕事が本当に多くの方から喜ばれることは肌身で感じています。

ですので、あなたにも、ぜひ、堂々と胸をはって、誇りを持ち、この仕事に取り組んでほしいと心から思っています。

さて、ここまでの話で大事なポイントを、ここでまとめておきます。

- アフィリエイトは、実に多くの方が間違った方法で無駄な努力をしている。
必要のない情報にまどわされて、本来、しなくてよい作業ばかりに無駄な時間を使ってしまっている。
- アフィリエイトでやるべきことは、その人のレベルや稼ぎたい目標額によって変わってくる。
まだ1万円すら稼げていない段階で、すでに100万円以上稼いでいる人と同じことをしようとしても、無理がある。
- 今の自分がやるべきことを、すぐに、スピーディにできるようになることと、
やらなくてよい、「無駄な作業を一切しない」ことが大事。
- 本来、アフィリエイトはやればやっただけ成果がでるもの。月10万円くらいであれば誰でも稼げる。
アフィリエイトを始めたばかりの段階で重要なことは「作業を継続できるかどうか」、
「報酬につながる“正しい方法”をやっているかどうか」ただ、それだけ。
- アフィリエイトで稼ぐために大事なことは広告選び。最初の広告選びさえ上手くいってしまえば、
多少、サイト作成が下手でも、アクセスが少なくても、売上があがってしまうし、その後の作業もグッと楽になる。
- A8 ネットをはじめとするASP(広告代理店)のサイトに、どんな商品やサービスが「広告」として準備されているかを知ることから始めることが大事。
- 定期的にASPから送られてくるメールには必ず目を通すようにする。
「新着商品」のお知らせには、特に詳しくチェックする。
- 最初は「500円～10000円」程度の報酬額の広告プログラムを選んで取り組んでいけば、
比較的、楽に成果を積み上げていける。

- 広告選びを行う際は、販売価格はできるだけ安く、報酬はできるだけ高く、というように「販売価格」と「報酬額」のバランスをよく見極める。
- 無料の見積もりや、無料で資料請求、無料サンプル申し込み、無料会員登録してもらっただけで報酬が発生する広告は、積極的にアフィリエイトしてみる。
- 本来、ビジネスというものは、自分がその仕事をすることによって喜ぶ人がいるからこそ成り立つものなので、「自分が稼げればなんだっていい」という自分本位な考えは捨てる。
- サイトの訪問者に喜んでもらえるようなサイトを作るのはもちろん、それによって、販売促進したい企業(広告主)も、そして、A8ネットをはじめとする広告代理店にも喜んでもらえるような活動を行う。
- アフィリエイトは、「アフィリエイト」「広告主」「広告代理店(ASP)」の3者で成り立つ仕組みなので、私たちがアフィリエイトとして売上をあげれば、広告主(通販会社など)だけでなく、広告代理店の方々にも喜んでもらえる。

ここまでではいいでしょうか？

あらためて見直してみると、けっこう「当たり前のこと」しか、書いていないような気がします。

しかし、これまで長く会社を経営してきて、売上のあがっていない通販会社のサポートや、成果のあがっていないアフィリエイトの方々のサポートを会社の事業として取り組んできた経験から言えるのは、やはり、**商売の王道は「当たり前のことを当たり前にやる」**ということです。

「みんなと同じことをやっても儲からない」と頭でっかちの人は言いますが、
はたして、本当にそうでしょうか？

他の人とは違う発想、「ひねり」が大事だと教えている人もいますが、
そもそも「基本」が身につけていない人が、商売に「ひねり」を加えることなどできるのでしょうか？

こういったレポートを読む方の中には、一時的にしか使えない即効性のある裏ワザを知りたい方や、努力や勉強することが嫌いで、とにかく楽をして稼ぎたい人が多いと、よく聞きます。

でも、今回は、そういったすぐに使えなくなるような裏技などの方法を、
あなたに教えるつもりは全くありません。

よく考えてみてください。

努力もせずに、学びもせずに、すぐに稼げる裏ワザがあったとしても、そんなもの、誰が教えるのでしょうか？

もしあったとして、そういったものは、誰もがやってしまいますので、多くの方がこぞって参入し、パイの奪い合いが起きて、すぐに飽和して稼げなくなってしまいます。

もし、そんな方法でたまたま稼げて、「自分ってすごい」「これ一本で食っていける」と勘違いして仕事を辞めてしまったとしたら、どんな悲惨なことになるのでしょうか？？？

稼げなくなったら、その後、どうやって生活していくのでしょうか？？？

実際に、そういった方たちを、今までたくさん見てきました。

メルマガ一本で稼いでいて、ある日「規約に違反」という通知が来てアカウント削除。読者も当然0。極端なSEOで稼いでいて、検索エンジンのアルゴリズム変動で収入が激減。ツイッター、フェイスブック、LINE などサービスの趣旨に沿わない手法を行って、いきなりアカウント削除。

そういった裏技や手法といった、小手先のテクニックというのは、すぐに使えなくなってしまうのです。

大事なのは、表面的な手法やテクニックなどではなく、『本質』です。

モノが売れる『本質』、人が行動を起こす『本質』、アフィリエイトで稼げる『本質』。

そういった根幹となる『本質』にフォーカスすれば、たとえ時代の流れが変わったとしても、決して廃れることなく、長期にわたって、太く稼ぎつづけることができるのです。

そもそも、なんの努力もせずに、すぐに稼げてしまうような裏ワザなど、アフィリエイトの世界には存在しないのですが、（あると思っているのであれば、早く目を覚ましたほうがよいと思います）

誰しも、人は、楽したい生き物なので、ついつい、そういったノウハウを追い求めてしまいます。

そして、しまいには、次から次へとノウハウを買いあさるノウハウコレクターになってしまい、お金と時間ばかりが減っていきます。

私は仕事柄、こういった行動心理学も熟知していますので、「なぜ、多くの方がノウハウコレクターになってしまうのか？」も、おおよそのところ把握しています。

このレポートをお読みいただいている方の中には、先ほどの動画で紹介した中川さんのように、『ノウハウコレクターを脱却したい！』という方もいらっしゃるかもしれませんので、せっかくだから、ここで、そのことについてもふれておきます。

■ 多くの方がノウハウコレクターになってしまうのはなぜか？

このレポートも含め、書籍や動画、セミナーや勉強会、塾やスクールなどで、ノウハウを学んでも、多くの方が、実践に活かし、結果を残すことができないのは、なぜでしょうか？

次から次へとノウハウを買いあさってしまうようなノウハウコレクターに、多くの方がになってしまうのはなぜでしょうか？

実は、人々がノウハウを学んでも成功できないのには、大きく3つの理由があります。

まず1つめの理由が、「知識の詰め込みすぎ」です。

私も含め、ほとんどの人は、なにか新しいことを始めようとするとき、まず、そのことに関する知識を増やそうとします。

インターネットで調べる、本を読む、セミナーに参加する、などなど・・・
今の時代、知識を増やすことは、そう難しいことではありません。

しかも、新しいことを知ることは、人間が持つ知識欲を満たせるので、とても楽しいことです。

だから、新しい知識を得ることばかりに夢中になってしまう。

そして、いつしか、新しい知識、新しいノウハウを得ることばかりに時間をとられることになり、それを行動に移す時間がなくなってしまう。

本来、何かを完全にマスターするためには、きちんと自分のものになるまで、新しく得たノウハウを行動に移し、実践を繰り返す必要があります。

しかし、最初の段階で、知識を詰め込みすぎると、
「あれもやらなければ、これもやらなければ」と気持ちばかりが焦ってしまい、
なかなか行動に移せなくなってしまう。

それよりも、まず、自分が行動に移せることから、何度も何度も反復して実践する。

今の自分がやるべきことに気づき、それをしっかりと実行すること、アフィリエイトに限らず、
なにか新しいことを身につけるには、これがとても大事です。



また、多くの人は、たくさんのノウハウを学ば学ぶほど、
「自分にはできないのではないか？」というネガティブな気持ちに支配されがちです。

本来、成功するために知識を増やしているはずなのに、知識が増えれば増えるほど、
「やっぱり自分には無理なのではないか」と考えてしまう。

これが、人々がノウハウを学んでも成功できない2つめの理由です。

「自分にもできそうだ」と思わない限り、人は行動し続けることはできませんし、
それを「習慣」にすることなど100%無理です。

たとえば、アフィリエイトを始めたばかりの人に、
「売り上げのあがるような記事を、毎日、ブログに書いてください」と言っても、
おそらく多くの人が「私にはできません」と言うでしょう。

でも、「なんでもいいから好きなように、毎日1記事、ブログに書いてください」と言えば、
多くの人が「それなら自分でも出来そうなのでやってみます」と言って、
実際に「ブログに記事を書く」という行動に移してくれます。

そして、「ブログに記事を書く」ということを毎日繰り返していくことで、それが「習慣」となり、
文章を書くことも苦でなくなり、そして、いずれは売り上げのあがるような記事も
書けるようになってくるのです。

いきなり難しいことをやろうとするのではなく、

今の自分でもできそうなことを、まずはやってみる。

そういう心構えが、何か新しいことを身につけるときには、
とても大事だと私は考えています。



人々がノウハウを学んでも成功できないのには、
大きく3つ理由があり、1つめは「知識の詰め込みすぎ」。

世の中には情報があふれていて、しかも、新しい知識を得ることは楽しい。
そのため、新しい知識ばかりを詰め込むことが習慣となってしまう、
肝心な行動に移すことができなくなる。

2つめは、たくさんのノウハウを学べば学ぶほど、わきあがってきてしまう、
「自分にはできないかもしれない」というネガティブな気持ち。

ネガティブな気持ちを排除して「自分にもできそうだ」とポジティブに思わない限り、
人は行動し続けることはできません。

そして、3つめの理由は、「継続する仕組みの欠如」です。

「継続は力なり」とはよく言ったもので、アフィリエイトも正しい方法で、ブログやサイトを、毎日少しずつでもよいので作り続けることができれば、どんなパソコン初心者の方でも、**1年もすれば誰でも“確実に”稼げるようになります。**

「継続は力なり」というと、そのためには強い意志が必要だと思う方もいらっしゃるでしょうし、「私は意志が弱いから何をやっても続かないんです」という方もいらっしゃるでしょう。

たしかに、意志が弱い人よりは、強い人のほうが長く続けることはできるかもしれません。

しかし、意志の力ほど、あてにならないものはありません。

大事なのは、「意志の力」ではなく、「習慣化」です。

毎日、毎日、「今日はアフィリエイトやるぞ！」と意志の力をふりしぼるのではなく、朝起きたら歯を磨くくらいの感覚でアフィリエイトの作業を行えるようになると、本当に楽に稼げるようになります。

「え——っと、歯は、どうやって磨けばよかったかなあ？」

「よし、明日の朝は、頑張って歯を磨くぞ！」

そんなことを思う人がいるでしょうか？

ほとんどの人は、ほぼ無意識で、歯を磨いているはずです。

「歯を磨く」という行為は、習慣化のよい例で、小さい時に親から歯磨きを教えられ、繰り返し繰り返し行うことで、いつのまにか、意識することなく当たり前に行えるようになります。

習慣化された行動には、意志の力は、ほとんど必要ありません。

つまり、アフィリエイトも習慣化することで、自然にストレスなく決められた作業を続けていくことができるようになるのです。

では、アフィリエイトの作業を習慣化するために、大事なことはなんなのでしょうか？

それは、やはり、「継続する仕組み」をつくることだと私は考えています。

私が歯磨きを習慣化できたのは、小さいころに母親がいつも「歯を磨きなさい」と言ってくれたからですが、これも今思うと、私が歯磨きを継続するための仕組みだったわけです。

考えようによっては、塾に通ったり予備校に通ったりする行為も、本来やりたくない勉強を継続する仕組みです。

また、最近は、パーソナルトレーナーがついてアドバイスをしてくれるようなスポーツジムが流行っていますが、あれも自分の意志では運動を続けることができない人向けの、継続する仕組みです。

そう考えると、私たちが長年運営しているアフィリエイトスクールも、アフィリエイトに取り組んでいる方々から見れば、アフィリエイトの作業を継続する仕組みのひとつと言えるでしょう。

また、「継続する仕組み」は、これまで例にあげたような「他者を介在させる仕組み」だけではなく、もちろん、自分自身でもつくることができます。

たとえば、「作業の内容と手順をチェックシート化する」というのも、ひとつの「継続する仕組み」です。

今の自分にできること、やるべきことを具体的に細かく書き出して、チェックシートを作成し、常にパソコンの前に置いておく。

そうやって、アフィリエイトの作業を仕組み化しておけば、途中で手を止めることなくスムーズに作業を進めることができるようになります。

これからアフィリエイトを始めようとしている方や、始めたばかりの方は、「まずは、毎日1記事、なんでもよいからブログを書いてみる」というような簡単なことから始めるとよいでしょう。

いきなり難しいことをやろうとしても、作業につまずき、途中で手が止まってしまう、しまいには、作業を続けていくのがイヤになってしまいます。

アフィリエイトを始めたばかりの段階で重要なことは「作業を継続できるかどうか」

ただ、それだけです。

もちろん、最初のうちは、上手にブログもサイトも作れないでしょうから、報酬もわずかな金額しか稼げないかもしれません。

でも、アフィリエイトは、基本さえしっかり理解していれば、作業を繰り返していくことで、だんだん報酬が積みあがってくるものです。

とにかくにも、最初のうちは、「いかに作業を継続していくか」ということが、成功と失敗の分かれ道になります。

ですので、作業を続けていくために、「まずは、毎日1記事、なんでもよいからブログを書いてみる」というような、今の自分でもできる小さな目標をつくり、そのための作業をチェックシート化して、そういったことから習慣化していく。

最初は簡単なことから始め、「毎日1記事ブログを書く」というような1つの作業の流れを習慣化し、徐々に新しい知識を吸収しながら、自分ができることを少しずつ確実にレベルアップさせていく。

そういった「仕組み」をもつことが、実は、なによりも大事だったりします。

「私は意志が弱いから、何をやっても長続きしません。だからアフィリエイトも上手くいきません」という方が、たまにいますが、**そういう方ほど、工夫して「仕組み」を作るべきです。**

「仕組み」ができれば、いちいち「やる気」を振り絞らなくてもよくなります。

その仕組みのとおりによっている、気がついたらいつのまにか続いている、何か新しいことをマスターするときは、そんな仕組みを作ることが大事なのです。

私は、十数年間、このアフィリエイトの業界で、自分たちが成果をあげ続けるのはもちろんのこと、アフィリエイト育成事業を通じて、これまで3000名以上のアフィリエイトの成果をアップさせるお手伝いをしてきました。

こんなに長い間、続いているアフィリエイトスクールなど、ほぼ皆無ということもありますし、現状のアフィリエイト塾の多くは、個人事業主に毛が生えた程度の規模で、なぜか電話もつながらず、サポートもスカイプでどうのこうのというような、普通の会社が当たり前に行っていることをできないようなところばかりです。

なので、私の会社で運営しているアフィリエイトスクールは、業界内では、「初心者を経営者に関しましては、会社の規模や実績、サポート体制などを見ても、名実ともに日本一のアフィリエイトスクールだ」と評価してくださる方もいらっしゃいます。

なぜ、業界の方々が、「初心者を経がせることに限しては、名実ともに日本一のアフィリエイトスクールだ」と評価してくださるのかというと、やはり、そこには、[「初心者の方でも無理なく続けられる仕組み」](#)や、先ほどお話ししたような[「ノウハウコレクターだった方でも結果が出せる仕組み」](#)があるからなのです。

こんなことを書くと、「そういう、お前のところのスクールの話はいいから、とにかく稼げるノウハウを教えろよ！」というように思う人もいるかもしれません。

でも、このレポートのはじめのほうにも書きましたが、今回、私が、なぜ、このようなレポートを書いているかという理由は、弊社が十数年以上取り組み続けている「アフィリエイト育成事業」を、より多くの方に知ってもらいたいからです。

ざっくり簡単にいうと、このレポートをはじめ、ご覧いただいている動画も、アフィリエイト育成事業を知ってもらうためでもあります。

もちろん、お忙しい中、貴重な時間を使って、真面目な気持ちで、このレポートや動画をご覧いただいているので、しっかりと稼げるようになってもらうために、具体的なノウハウや内容などもみっちりお伝えしていきます。

しかしながら、もし、あなたが、努力もせず、学びもしないつもりで、「忙しい中、レポートや動画を見てやってるんだから、速攻で稼げるような裏技だけ教えろ、稼ぎ方だけ教えろ」というようなお考えで、レポートや動画を見ていらっしゃるのであれば、おそらく、ご期待には添えないと思います。

そもそも今回、「脱初心者&脱ノウハウコレクターを実現するプロジェクト」として、20年近く前に私が5000万もの借金を肩代わりし、私自身も800万円もの借金を背負い、自己破産寸前からアフィリエイトと出会い、稼げるようになって人生を劇的に変えたように、

アフィリエイトを通じてインターネットビジネスの素晴らしさと、自分の力で稼ぐ必要性、自分の力で稼ぐ楽しさ、人生を変えるキッカケを提供したい！

その思いから、アフィリエイトの正しい方法を教えるという、今回のプロジェクトは始まりました。

「アフィリエイトで稼げない人を無くす」

それが今回のプロジェクトの唯一の目的です。

本来、アフィリエイトというのは、真っ当なビジネスです。継続して稼いでいけるモデルです。

しかし・・・、

「多くの方が結構騙されています。」

今まで多くの方が、「1ヶ月目で必ず30万円稼がせます」という宣伝で
いざフタを開けてみると自己アフィリエイト(セルフバック)だったり、「3クリックするだけで」
「スマホを指でなぞるだけ」などのノウハウ販売者に言葉巧みに誘導されたり・・・

長くつづかない方法を行っては挫折し、お金と時間を浪費しながら、「今度こそは・・・」と、
同じ失敗をくり返して、ノウハウコレクターに陥ってしまう。

そんな方も多いかもしれません。

実際、約2年前、千葉の幕張でセミナーをやった時の話です。

情報商材に1000万円使った70歳近い女性の方と出会いました。

その方は、情報商材や塾を購入しては、その後の「これはどうですか?」「こちらの方がもっと稼げます」
と、その後のバックエンド、バックエンド・・・を購入しては、一回で200万円ものお金を
使ったりしていたようです。

そこまでして学んでいるのであれば、結果を出しているのかと思いきや、
稼いだ金額は、トータル2千円未満という事実・・・。

あまりにも凄惨な現実だと思います。

そういった「もう騙されたくない」「今の現状を変えたい」「本当に稼げるようになりたい」と、
たくさんの方と出会い、「アフィリエイトは真っ当なビジネス」「正しい方法を行えば稼げる」
ということをお伝えしていきたい。

そのために、まずはあなたに月10万円を稼げるようになってもらいたいと思います。

私も一人の人間です。日本中全ての人を救うことはできないかもしれません。

ですが、私に関わってくれたあなたや皆さんに価値を提供したい、
稼ぐキッカケを提供していきたいと思っています。

あなたが稼げるようにならなければ、意味ないです。

あなたが本気で実践しなければ、意味ないです。

私たちインターネットビジネスアソシエイツは、インターネットビジネス、アフィリエイト界の「駆け込み寺」でありたいと考えています。

(駆け込み寺＝なにか困ったときに相談に乗ってくれる人や機関)

それが今の、少し儲かったからといって私利私欲のみで塾を行い、挙句の果てに未来ある人たちを騙して、入塾したら手のひらを返して「はい、後はがんばってください」と使い古されたノウハウを提供し、挙句の果てには、サポートもしない・・・。

なので今回、真っ当なノウハウや正しい情報を公開することによって、そういった悲惨な現実を生み出している人間に少なからず抵抗を示せればと思っています。

そして、あなたに「アフィリエイトは人生を変える力がある」ということを、あなたの今の現状を目の前で変えてみせ、証明していきたいのです。

それに私たちは、通販業者(広告主)をクライアントに事業をやっているため、広告主の売上げなどをアップさせるためには、やはり強いアフィリエイト(宣伝する人)が必要です。

つまり、IBA アフィリエイトスクールでは、あなたが稼げるようになることで、「あなた」と「私」、そして「広告主」とお互いにメリットも有るということです。

そして、あなたもアフィリエイトで報酬を得て稼げるようになって喜び、通販事業者も売上げが上がることで、あなたも広告主も両方を喜ばせることができます。

これらが私が本音でスクールをやる理由、スクールをやる根本的な想いです。

そもそも、もうすでに私たちには、とても素晴らしいお客様に囲まれていますので、そんなに困ってもいなかったりします。

だからこそ、こういった他のアフィリエイト塾の主催者は絶対に正直に書かないような本音の部分も、包み隠さず話していますが、とにかく、あなたの役に立ちそうにないと思うのであれば、今すぐ読むのをやめた方がよろしいかと思います。

あなたが読みたいから読んでいる。だから、読みたくなければ読むのをやめる。ただそれだけのことです。

さて、それではいいでしょうか？

もうちょっとだけ「建前抜きの本音の話」を続けます。

最近、ちょっと自分がアフィリエイトで稼いだら「次は塾をやったら儲かるんじゃない？」
というような軽い気持ちで腰かけ感覚で、個人事業主に毛が生えた程度の人たちが、
塾やスクールを始めたり、つぶしたりしています。

そういった人たちは、おそらく受講生を集めるのに必死だから、建前抜きの本音など話せないはずです。

だからこそ、あえて、私は、そういった人たちが話さないことを書いていこうと思います。

今回、このレポートを書く前に、友人のアフィリエイターの方から、
「時枝さん、最近よく見かける悪質な情報販売者や、スパム的手法や規約違反の手法を教える
詐欺的なアフィリエイト塾について、どう思われますか？」というようなことを聞かれ、正直、
同じ人間として道徳心とかはどうなってるんだろう？といったたまれない気持ちにはなりました。

が、しかし、だからといって、私たちが正しい情報を提供することで
スパムを行う人や悪徳な塾を撲滅しようなんて青臭い建前は言いません。

私は、「悪徳な塾を撲滅する」のではなく、自分の会社のお客様でもある通販会社の強力な
パートナーとなるようなアフィリエイターを育成したいという思いで、2006年から日本全国
47都道府県、人があまり集まらないような地方都市でもセミナーを行ったりしながら、
より多くの人にアフィリエイトを正しく理解してもらおうとする活動を行っています。

日本全国47都道府県、アフィリエイトのセミナーをやったら、移動交通費、宿泊費、会場費など、
けっこうな経費がかかりますので、ほぼ間違いなく赤字になります。

軽い気持ちで腰かけ感覚でやっているアフィリエイト塾運営者は、
ぜったいやりませんよね、そんなこと。

それに、もし、アフィリエイトで稼いでいきたいなら、最初の何ヶ月かは、
「仕組みづくり」のために作業を継続する必要があります。

私は、アフィリエイトを一生続けられる仕事だと思っていますので、それこそ、一般的な定年といわれる
60歳くらいまでは、アフィリエイトの作業を続けていこうと思っています。

だって、そうすることで多くの人にも喜んでもらえるし、売上のあがるアフィリエイトサイトを作ることは、
ある意味、社会貢献だとも思っていますので。

ご覧いただいた動画(もしくは、今後、ご覧いただく動画)の中でも話してはいますが、
いったん仕組みを作ったら、ある程度、ほったらかしで収入が入ってくるのもアフィリエイトの醍醐味です。

動画の中では、うちのアフィリエイトスクールの受講生の方で、6ヶ月間がんばって仕組みを作り、月に35万円くらいアフィリエイトで稼げるようになったタイミングで入院されたけど、入院していた3ヶ月間は何も作業していなかったのに100万円近くの収入を得ることができた人がいるという話をしましたが、それでも何もしていないと、徐々に収入は減るものです。

アフィリエイトは、好きな時間、好きな場所で取り組めるのは、すごく良いことですが、だからといって、何も仕事をしなくて稼ぎ続けていけるほど甘い仕事ではありません。

ぜひ覚えておいてください。

■ 二度の倒産と、アフィリエイトとの出会い

さて、ここまで、いろいろとアフィリエイトについて話してきましたが、そもそも、私が、いつ、どのようなキッカケでアフィリエイトに取り組むようになったかも、お話しさせていただければと思います。

私は、1975年に、当時、国鉄で仕事をしていた父親と専業主婦だった母親から長男として生まれた福岡生まれ福岡育ちの人間ですが、思い返してみると、30歳まではロクなことがありませんでした。

大学時代は遊んでばかりいたので単位がとれずに留年。

まあ、これは自業自得なわけですが、留年したことにより、その代償として就職活動では非常に苦労させられました。

私が就職活動を行っていた頃は、誰もが予想だにしなかった大手の会社や銀行が次々と倒産して世間を騒がせていた頃で（代表的なものは、山一証券や北海道拓殖銀行の破綻）、

まさに就職氷河期の絶頂でしたので、留年している私は、いくら履歴書を送っても面接すらしてもらえないという日々が続きました。

そんな私でも、100社以上に履歴書を送り、面接を申込み、なんとか就職できました。

しかしながら、苦労して入社した会社も、一年わずかで、あっけなく倒産。

その後、再就職した会社も、これまた11ヶ月で倒産。

さすがに、学校を卒業して、わずか2年で、二度も倒産を経験すると、何を信じてよいものやらという気分にもなり、きわめて漠然ではありますが、そもそもサラリーマンとして働いていくことに多少の疑問を感じるようにもなりました

そこで、なんらかの方法で、「自分の力で稼いでいかないと生きていけないかもしれないな」と危機感を持つようになりましたが、結局、当時は、危機感を感じているものの何をすればよいかかわからない・・・。



しかも、倒産を2度経験したうえに、不慮のアクシデントも重なり、多額の借金(約5000万円)を抱えることとなり、その返済のために、さらに借金をしまくって、気がついたら自己破産寸前の情けないサラリーマンになってしまっていました。

実際、2005年の春頃には、弁護士さんのところに足を運び、自己破産の手続きをすすめていたりもしました。

どう考えても、手取り20万円そこそこのサラリーマンでは、毎月25万円の支払いはできません。

それでも、身内の借金だったので、当時の私は必死に返そうとはしたんです。自分は1円も使っていない借金でしたが・・・。

とはいえ、自分の中で、自分が自己破産するという、そんな現状を認めたくない気持ちもあって、なかなか手続きの準備ができずにもいましたが、今となっては、それが正解でした。

なぜなら、2005年の5月に私は、一発逆転、自分の一生を大きく変えるものに出会ってしまうからです。

私の一生を大きく変えた出会い。それが「アフィリエイト」との出会いです。



アフィリエイトとは、ご存じのとおり、自分のホームページやブログに、広告を掲載し、その広告を経由して誰かが商品を購入したりサービスを申し込んだりすると、一定の割合の報酬が発生する仕組みのことです。

最初は、『自分のブログから物を買う人なんかいるのだろうか?』

半信半疑ではありましたが、アフィリエイトを始めるのにお金は一切かからないのと、ただ単に広告リンクを貼り付けるという簡単な作業だけだったので、とりあえず、当時、趣味で作っていたブログに広告を貼り付けてみました。

そして、翌日・・・。

どうせ売れていないだろうと思って、売上管理画面を見てみると、そこには「56円」という成果報酬がカウントされていました。

2000円ぐらいの音楽 CD が1枚売れて、その売上の3%の56円が、私の生まれてはじめてのアフィリエイト報酬としてカウントされていたのです。

正直、あまりにも簡単に報酬が発生していたので、最初は「おいおい、本当かよ」と不思議に思いましたが、「ちょっと待てよ。一ヶ月に、一万枚、CD をアフィリエイト販売したら、月収56万円か。こんなに簡単なら、ちょっと頑張れば、すごいことになるぞ」と、ワクワクする心を抑えることができなくなっていました。

次の日も、その次の日も、その次の日も売れている。

こうなるともうアフィリエイトの魔力にとりつかれたも同然で、空いた時間を見つけては、もっと売上をあげる方法はないか？もっと効率的に稼いでいくことはできないか？

ということをし、インターネットでいろいろと情報収集したり、本屋に並んでいるアフィリエイトに関する書籍を読みあさってみたりと夢中になっていきました。

2度の倒産を経験し、不慮のアクシデントにより多額の借金を抱え自己破産寸前だった私は、2005年5月にアフィリエイトに出会い、はじめてインターネットに接続したノートパソコンを使って「56円」という初報酬を稼ぎました。

この56円という金額を、「たった56円と思うのか」、「最初は56円でも頑張ればすごいことになる！」と思うか、ここに私の人生の分かれ道が、ひとつあったと思っています。

自分の可能性を信じて、とにかく夢中になりました。

今では、オーナーとして出資などを行いながら複数の会社やお店を経営している私ですが、その原点は、ここにあったと、振り返ってみると、そう思います。

「一ヶ月に、一万枚、CD をアフィリエイト販売したら、月収56万円」

アフィリエイトを理解している人からすると、これがどんなに馬鹿げたことかはわかるでしょう。

1枚売れて56円しかもらえないアフィリエイトで頑張るなんて効率がわるすぎます。

でも、当時の私は、そんなこと気にせず、夢中でアフィリエイトを調べて調べて調べまくったんです。



私は今、ノートパソコンとインターネット接続環境さえあれば、世界中、どこに行ったとしても、何の支障もなく、商売を行い、稼いでいくことができます。

たとえ、そこに友達や仲間がいなくて、たった一人だったとしてもです。

そうなるために、どんな技術が必要なのか？そんな質問をされることが、たまにあります。

そんなとき、私は「まず、なにはななくとも検索技術を身につけましょう」と即答します。

ノートパソコン1台で稼ごうと思えば、今では、ホームページ、ブログ、メールマガジン、ツイッター、フェイスブックなどなど、使える媒体もよりどりみどりののですが、そういう媒体を使っていくにあたり、わからないことや問題が発生することはよくあることです。

『聞くは一時の恥、聞かぬは一生の恥。』

わからないことは、わからないままにせず、素直に人に聞こう。』

私は、小学校で、先生から、こう習いましたが、私が小学校でそう習ってから30年以上経って、世の中もだいぶ変わりました。

今では、わからないことは、まず検索エンジン(ヤフーやグーグル)に聞く。

そして、どれだけスピーディに答えにたどりつけるか？

その検索技術が、とても大事な時代だと考えています。

 **会社情報**

 114

サイト内を検索

Google について 会社情報

会社情報

Google という会社

Google のカルチャー

オフィス

経営陣

Google の理念

Google がしていること

Google の使命は、世界中の情報を整理し、世界中の人々がアクセスできて使えるようにすることです。

Google は、設立から比較的早い時期に劇的な変化を遂げました。1998 年の設立以来、Google は成長を続け、今では世界中の多くの方にご利用いただいています。

▼ ラリーがサーゲイに会う



創設者のラリー ページとサーゲイ ブリンがスタンフォード大学で出会ったのは、1995 年のことです。1996 年には、2 人が作った検索エンジン（当初の名前は BackRub）が完成しました。この検索エンジンは、リンクを使用して個々のウェブページの重要性を判断するというものです。

- ▶ Google Inc.
- ▶ 席を外しています
- ▶ Do-It-Yourself 広告
- ▶ Gmail: ジョークではありません

企業概略

創業
1998 年

創設者
ラリー ページとサーゲイ ブリン

法人化
1998 年 9 月 4 日

株式公開(NASDAQ)
2004 年 8 月 19 日

本社
1600 Amphitheatre Parkway
Mountain View
CA 94043

Google は、会社情報のページでも「世界中の情報を整理し、世界中の人々がアクセスできて使えるようにする」と述べていますが、今では本当に、ほとんどの疑問はグーグルで解決することができると言っても過言ではありません。

 検索 ヘルプ

ウェブ 画像 地図 ショッピング もっと見る ▼ 検索ツール

約 3,370,000 件 (0.33 秒)

ウェブ検索 ヘルプ

support.google.com/websearch/?hl=ja - キャッシュ

サービスを使用する際のヒントやチュートリアル、よくある質問に対する回答を閲覧できる、Google の **ウェブ検索 ヘルプセンター**。

[iGoogle に関する問題](#) - [Cookie を有効にする](#) - [ウェブ検索の問題](#) - [検索オプション](#)



もし、あなたが今、「なかなか検索しても答えにたどりつかない」というように検索技術に自信がなければ、ぜひ、「検索 ヘルプ」と検索して、(<https://www.iba-affili.net/link/search.html>) Google 検索サービスの「ヘルプ」のページを、まずはじっくりとご覧になって、そこからいろんなことを学んでみてください。

けっこういろいろな検索ができることに気づくはずです。

また、わからないことを解決するための検索サービスは、なにも「Google」だけではなく、今では、たとえば「Yahoo!知恵袋」なども非常に役立ちます。

ウェブ 画像 動画 辞書 知恵袋 地図 リアルタイム 一覧▼

条件を指定して検索

YAHOO! 知恵袋

知恵袋検索結果 - Q&A CSS で検索した結果 1~10件目 / 約40,827件

アメブロ CSS cssとは で検索

CSO カウンターストライク | nexon.co.jp

「新作FPS日本上陸」原点にして到達点。本物の戦いを体感せよ
www.nexon.co.jp/

すぐ分かるHTMLxCSS入門 | asial.co.jp

社会人のための1日開催講座。講師は現役デザイナーが務めます
www.asial.co.jp/school/

steamのカード支払い | vpc.lifecard.co.jp

Vプリカ コンビニで買えるVisaカード審査なしで即発行・利用可能
vpc.lifecard.co.jp/

スポンサードサーチ

[Javascript速習講座](#)
一日速習でJavascript技術習得！基礎から
応用まで即実践可能
www.frontier-link.jp/
▶ [一覧を見る](#)
▶ [スポンサードサーチ掲載について](#)

Q&A 知恵ノート

すべての質問 回答受付中の質問 投票受付中の質問 解決済みの質問

表示順序: 関連度順

[CSSって何ですか？？ また、アメブロ内にあるそのURLを教えてください。...](#)
私的にはCSSとは、ブログを改造とかする時に入れるもの？だと思っていたのですが。。。あと、CSSとRSS
？のちがいは何ですか？
解決済み - 更新日時: 2011/01/17 18:03:36 - 回答数: 2 - 閲覧数: 891
[インターネット、PCと家電](#) > [インターネット](#) > [ブログ](#)

[アメブロのCSSのことについて質問です！ ブログのタイトルの色を変えたいですあと...](#)
変えたいですあと、ブログの背景を画像にしたいのでやり方教えてください！ CSSのことについて教えてください！
解決済み - 更新日時: 2011/03/25 19:30:49 - 回答数: 1 - 閲覧数: 138
[インターネット、PCと家電](#) > [インターネット](#) > [ブログ](#)

たとえば、ブログやホームページのデザインを変えたいと思った時、「CSS」という言葉がわからなかったときに、「Yahoo!知恵袋」というサービスを使って、「CSS」と検索すると、自分と同じような疑問をもった人の質問や、それに対して様々な人からの回答を見ることができます。

「Yahoo!知恵袋」のように質問と回答から成り立っているサイトは他にも、「教えて Goo」や「OK Wave」などがありますので、仮に「Yahoo!知恵袋」だけで調べていて、思うような情報が見つからなくても、それらのサイトを活用して、さらに情報を探していくこともできます。

なお、分野によっては、誰が書いたかわからないような記事ではなく、専門家の記事を探したいこともあります。その場合は、「All About」というサイトで探すことができます。

このように、今では、ひとことで「検索」といっても、さまざまなサイトを使って、わからないことや、つまづいていることを解決することができます。

どれだけスピーディに答えにたどりつけるか？

検索技術を向上させるためには、やはり、日々、いろんなことを検索で調べる癖をつけ、とにかく、検索しまくって、数をこなし、検索に慣れ、どの検索サービスで、どのように検索すればスピーディに答えにたどりつけるかを、体に覚え込ませる必要があるだろうと私は考えています。

まずは、なにはななくとも、グーグルと仲良くなりましょう。

もしあなたが、IE(インターネットエクスプローラ)ではなく、GoogleChrome や Firefox をウェブブラウザとして使っているのであれば、よかったら「斜め」というキーワードで検索したり、「一回転」というキーワードで検索してみてください。

グーグル検索も、「斜め」や「一回転」で検索すると、なかなかお茶目なやつだなあと思えるはずです(笑)



さて。ここで話をちょっと戻します。

私が、アフィリエイトを始めたときに、なぜ、最初から連続して売上をあげていくことができたのかといえば、それは、すごく簡単なことです。

その当時、趣味で作っていた音楽(レゲエ)のブログには、ヘタクソなりに、それなりに記事を書き続けていたので、自然に音楽(レゲエ)が好きな人が少しは見に来てくれるようになっていて、そこに音楽(レゲエ)が好きな人が欲しがりそうな CD を紹介した。

すると売れた、ただそれだけのことです。

ダイエット商品売りたければ、ダイエットに興味がある人を集めて、そこで紹介すれば簡単に売れます。

すごくシンプルなことですが、何かを販売するときには、それを今まさに買いたいと思っている人を集めることができれば、あとは、その商品を見せるだけでも売れていくものなのです。

しかしながら、どうやって、自社の商品を、今まさに買いたいと思う人を集めるのか？

それが難しいから、商売は、なかなか思うようにいかないんだと思われるかもしれませんが、実は、インターネットを上手に活用すれば、まったくお金をかけずとも、こういった良質な見込み客を自由自在に集めることができるのです。

たとえば、あなたが、夏までになんとかしてシェイプアップしたいと思って、「短期間で痩せる方法」と検索を行ったとします。

その検索結果のページの上の方に、「夏までに簡単に痩せるシェイプアップマシン」という商品を紹介するページが表示されていれば、かなり高い確率で見にいてしまうでしょうし、価格や性能などに疑問を持つようなことがなければ、かなりの確率で購入してしまうのではないのでしょうか。

これがまさに、SEM(サーチエンジンマーケティング)と呼ばれる、検索エンジンの検索結果を利用したインターネットマーケティング手法なのです。



SEM は、具体的にいえば、自分が売ろうとしている商品を購入するであろう方々が、検索しそうなキーワードをあらかじめ予測し、そのキーワードで、自分が作った販売用のページを検索結果の上位に表示させ、そこからお客さんを集めていくマーケティング手法です。

SEM は、大きく分けて、広告費を払って検索結果の最上部に表示されるスポンサー枠にページを表示させる方法(PPC)と、

スポンサー枠を広告で買うのではなく、検索エンジンから上位に表示すべきページだと認識されるように自分のページを最適化する SEO(サーチエンジン最適化)という2つの方法があります。

私は、アフィリエイトにのめりこんでいくとともに、こういったサーチエンジンマーケティングについても研究に研究を重ねるようになりました。

そうしていくうちに気がついたら、副業で行っているはずのアフィリエイトの成果報酬が、軽く100万円を超えるようになっていました。(100万円を超えたのは、アフィリエイトを始めて、わずか半年後のことで、その半年後の1年後には、500万円を超えていました。)



アフィリエイトの報酬は、先程も説明したとおり、
売上の何%かがアフィリエイトターに支払われる仕組みです。

その率は、商品によっても異なりますが、仮に平均して10%という報酬率だったとすれば、
私は、たった一人で、自宅にあるノートパソコン1台で、月に1000万円以上の売上をあげる
ビジネスを行っていたことになります。

しかも、サーチエンジンマーケティングとアフィリエイトがうまく回りだすと、さほど手をかけずとも、
それこそ寝ている間にも利益を生み出してくれるようになります。

この仕組みは本当に素晴らしいので、冒頭でもお話ししたとおり、
今でも会社の事業の柱のひとつとしてアフィリエイトを行っています。

アフィリエイトに取り組むにあたり、時間がない。忙しい。なかなか夢を叶えるための時間がとれない。
言い訳をしようと思えば、いくらでも言い訳を並べることはできます。

実際、毎年、毎年、同じような暮らしぶりをダラダラと続けてしまっている人の多くは、
同じことをするにしても、やり慣れた、いつもどおりの方法でやろうとします。

仕事柄、たくさんの経営者とお会いする機会をいただきますが、
事業がうまくいっている経営者の方々は、みな、とにかく、せっかちというか、
何をするにもスピーディです。

おそらく、常に、自分のやってることに疑問を持ち、
「もっと要領よくやれないか？」「もっと効率よくできないか？」
ということを四六時中考えているのだと思います。

私が2005年5月に副業でアフィリエイトを始めた頃は、平日は朝9時から夜8時まで、土日も完全週休2日ではなく、土日も仕事が入ることもある、比較的忙しいサラリーマンでした。

しかも、給料日にもらった給料が、1週間もしないうちに借金の支払いで消えてしまい、生活するために、さらに借金を重ねるような生活を送っていましたので、当然、お金は全然ありませんでした。

そんな私が、効率化を追い求め、たどり着いたのが、サーチエンジンマーケティングを徹底的に極め、**できるだけ効率よく、商品を買う人を集める。**という発想でした。

また、「**できるだけ労力をかけずに、割の良い仕事を**」というのも、効率化の発想のひとつです。

たとえば、同じようにアフィリエイトを行うにしても、
2000円の商品を売って60円くらいしかもらえない広告を扱うよりも、
2000円の商品を売って2000円もらえる広告を扱うほうが効率よく稼いでいきます。

(実際、すでにお話はしましたが、今は1000円の商品をアフィリエイトして、報酬を販売価格の1000円以上もらえるような広告プログラムも多数存在するので、私がアフィリエイトを始めた2005年当時より、格段に稼ぎやすくなっています)

きっと私も、音楽 CD が1枚売れて、56円というようなアフィリエイトだけしか知らなければ、ここまでの成果は出せなかったでしょう。

さすがに、1件56円の成果報酬のものを、1ヶ月に1万枚販売するのは、ほぼ不可能です。

効率よくアフィリエイトで稼いでいくには、どうしたらよいのだろう？

そんな思いで、調べて調べて調べまくった。そして、調べたことを実際に試して試して試しまくって・・・そこで気づいたのが、アフィリエイトの世界には、稼ぎやすい広告が山ほどあるということでした。

「無数に存在するアフィリエイト広告の中から、売りやすい商品、稼ぎやすい広告を選び、効率よく商品を買う人を、検索サイトから集客する。」

文字にすると、たった2行の文章ですが、上記のようなスタイルでアフィリエイトに取り組んでいく中で、「売れる商品・サービスの作り方」「コンセプトメイキング」「ライティングスキル」「集客技術」など、その後のビジネスに役立つスキルを、私は、ほぼすべてアフィリエイトを通じて学んだといっても過言ではないでしょう。



「人生に必要な知恵はすべて幼稚園の砂場で遊んだ」という本がありますが、私は、「ビジネスに必要な知恵はすべてアフィリエイトで学んだ」といっても過言ではありません。

もともと、ノートパソコン1台で、たった1人でアフィリエイトを副業で始めた私ですが、それから十数年のあいだに、アフィリエイト以外にも、WEB サイト制作をはじめとする通販コンサルティング事業、通信講座事業、ブライダル事業、飲食事業というように、事業を拡大し、今ではグループ全体で30名以上のスタッフを抱える組織となっています。



■ プロバスケットボールチーム ライジング福岡

「時枝宗臣ってどんな人？」インタビュー動画

<https://www.iba-affili.net/link/rizing.html>

最近は、社会貢献や地域貢献にも目を向けることができるくらいは余裕ができましたので、その一環として、地元福岡のプロスポーツチームのスポンサー企業として支援したりもしています。



また、おかげさまで地元の経済誌「ふくおか経済」からも、毎年、福岡をリードする企業として紹介いただくような会社に育ち、優秀なスタッフたちに感謝する毎日です。

自己破産寸前だった私が、なんとかここまで来るまでには、やはり、要所要所で、いろんなことを勉強しながら、ビジネスマンとして様々な技術を身につけていったわけですが、その中でも特に力を入れて学んでいったのが「集客」についてでした。

どんなに料理が美味しいお店でも、お客さんが来なければ、その店はつぶれます。

私も、オーナーとして飲食店を経営したりプロデュースをしたりもしていますが、お店をオープンしても、ただ待っているだけでは、お客さんは集まってくれません。

どうやって自分のお店を知ってもらい来てもらうか？そこが大事です。

集めるのか、それとも、集まってもらうのか。

興味のある人だけを絞って集めるのか、それとも、広く集められるだけ集めるのか。

知れば知るほど奥が深いのが「集客」です。

ただ、ひとつ言えるのは、集客する技術を身につけてしまえば、どんなビジネスでも、ある程度はうまくいくということです。

私は、仕事柄、たくさんの経営者から相談を持ちかけられますが、その相談の大半が「集客」に関する悩みです。

「どうすれば、お客さんが来てくれるのだろうか？」
「どうやってお客さんを集めたらよいのだろうか？」

そんな相談が、いま、うちの会社には山のように寄せられてくるのです。

たとえば、「ホームページやブログのアクセスを、グーグルの検索結果の上位に表示させて集める」というのも、ひとつの「集客技術」なのですが、私は、この技術をアフィリエイトを通じて身につけたおかげで、その技術を今では、飲食店事業、ブライダル事業などの様々な事業の集客にも役立てることができています。

お店をオープンして、ただ待っているだけではお客さんが来てくれないのと同じで、ホームページやブログも、ただ作っただけではアクセスは集まってきません。

Google 検索セントラル

ドキュメント

サポート

ブログ

最新情報

イベント

事例紹介

ドキュメント

概要

検索の基本事項

概要

技術要件

スパムに関するポリシー

SEO の基礎

クローリングとインデックス登録

ランキングと検索での見え方

モニタリングとデバッグ

サイト固有のガイド

ホーム > 検索セントラル > ドキュメント

この情報は役に立ちましたか？

フィードバックを送信

Google 検索の基本事項

Google 検索の基本事項は、ウェブベースのコンテンツ（ウェブページ、画像、動画など、Google がウェブ上で見つけた一般公開されているコンテンツ）について、Google 検索結果に表示されるための適格性を満たし、上位に表示されるようにするための重要な要素です。

- **技術要件:** Google 検索でウェブページを表示させるためにウェブページに必要なもの。
- **スパムに関するポリシー:** 掲載順位が下がったり、Google 検索の検索結果から完全に除外されたりする原因となる行動や手法。
- **主なベスト プラクティス:** Google 検索結果でのサイトの表示を改善するための主な方法。

Google 検索結果にページが表示されても一切料金は発生しません。ただし、ページがこれらの要件とベスト プラクティスをすべて満たしているからといって、そのコンテンツのクローリング、インデックス登録、配信などが保証されるわけではありません。詳しくは、[検索の仕組み](#)をご覧ください。

技術要件

技術要件は、ウェブページが Google 検索の検索結果に表示されるために満たすべき最低限の要件です。実際には、ウェブページに技術的な変更を加える必要はほとんどありません。多くのサイトは、何もすることなく技術要件を満たしています。

■ Google 検索の基本事項（旧ウェブマスター向けガイドライン）

<https://www.iba-affili.net/link/webmaster.html>

たとえば、Google の「Google 検索の基本事項」というページでは、どのようなホームページが Google 検索にとって好ましいのか？ということが書かれていますので、そういったページを参考にしながら、検索結果の上位に表示されやすくなるように改善するのも、ひとつの集客技術といえるでしょう。



■ Google 検索セントラルブログ（旧ウェブマスター向け公式ブログ）

<https://googlewebmastercentral-ja.blogspot.jp/>

また、検索からの集客技術を学ぶなら、「Google 検索セントラルブログ」も、とても役立ちます。

このブログは、2008年12月から始まりましたが、今ではかなり多くの有益な情報が掲載されています。

自分のブログやホームページのアクセスが伸び悩んでいる場合などは、このブログを参考にすることでも、いろいろなヒントを見つけることができるでしょう。

■ さいごに

さて、今回のレポートでは、弊社の事業紹介を中心に、私の自己紹介なども交えながら、私なりに、アフィリエイトで稼いでいくために大事なこと、知っておいたほうがよいことなどを、建前抜きで本音で話してきました。

そして、今回のプロジェクトでお届けしていくレポートは、これだけで終わりというわけではなく、**また次回、さらに新しい情報やノウハウを盛り込みながら動画やレポートをお届けいたします。**

なので、次回のレポートでは、

「実際にアフィリエイトで稼ぐために、どんな作業をしていくか？」などの、

今回、お話ししたことをもとに、さらに突っ込んだ話をお伝えしていくことになるでしょう。

途中、けっこうキツイことも書いてしまったかもしれないので、どれくらいの方が、ここまで読み進めてくれているかはわかりませんが、ここまでお付き合いいただいた方々は、アフィリエイトについて正しく理解をしようと思ってくれると思いますし、きっと、努力もしてくれると思いますので、

私たちが、これまで、スクールの受講生の方にしかお伝えしてこなかった、

「1日かかっても1つのサイトも完成できなかった人でも、10分で1サイト作れるようになる仕組み」

についても、特別にお伝えしていきますので、楽しみにしててください。

さて、少し関係ない話かもしれませんが、私が好きな有名人の方々、たとえば、矢沢永吉さん、長渕剛さん、松山千春さん、泉谷しげるさん、ダウントウンの松本さん、吉本新喜劇の小藪さんなど、私は音楽が好きだしテレビも好きなのですが、今あげた方々の共通点は、みな、わりと本音で強い発言をされる方々ですし、私は彼らのそういったところが大好きだったりします。

ですので、このレポートを書いている、ついつい本音とはいえ、語気の強い発言をしてしまうわけですが、もし、ここまで読んで、少しでも気を悪くされるようなことがあったなら、本来、私もそこまで心臓に毛が生えているわけでもなく、どちらかといえば小心者の部類なので、いささか恐縮はしております。

まあ、実際の本音の部分ですし、せっかくこういったレポートをお届けできる環境を作ってくれた多くの協力者の方々のためにも、当然、あなたの役に立つ情報も発信していきます。

そして、借金に悩み、将来に大きな不安を抱えていた頃は、まったくそんな発想はありませんでしたが、自分が知っていることを他の人に教えて役立ててもらうことが、やがて自分に返ってくるということも、今ではよくわかっていたりもします。

「教えることは学ぶこと」「教うるは学ぶの半ば」

という諺(ことわざ)からもわかるように、学んだことは人に教えることによって、より理解が深まりますし、人に教えてみると、うまく教えることができなかったりして、そこで自分の理解不足を知ることでもあります。

私自身、副業でアフィリエイトをしていた頃、さすがに職場の同僚には副業をしていることがバレるとまずいので教えることはできませんでしたが、前の職場で同僚だった友人などには、自分が副業をして稼いでいることを教え、ブログの作り方から検索からアクセスを集める方法などを、ときにはワードで資料を作ってあげたりもしながら、自分が知っていることを惜しみなく教えてあげていました。

相手は友人なので、もちろんお金なんかもらってはいません。

ただ、友人も、自分と同じように借金に困っていたようなので、「だったらアフィリエイトでもやってみたら？」というように教えてあげたのが事の始まりでした。

その頃は、まったくそんなことは考えてもいませんでしたが、振り返ってみると、今、事業として取り組んでいるアフィリエイター育成事業も、本の出版も、セミナー活動も、通販会社の売上アップのための事業だって、

もともとは「友人に稼げるノウハウを教える、売上のあげかたを教える」ということから始まったんだなあと思っています。

雑誌社の方から取材をしていただくときなどに、いつも話すことではありますが、いま、私たちインターネットビジネスアソシエイツ株式会社は「人生を変えるキッカケを、より多くの人に」という企業理念のもと、さまざまな事業に取り組んでいます。

人生を変えるキツカケを、
より多くの人に。

「私の人生を大きく変えるキツカケとなったインターネットビジネスを、より多くの人々に伝えることが弊社の使命であり、社名の由来ともなっています。」と笑顔で話すのは福岡市上呉服町に拠点を構えるインターネットビジネスアソシエイツ株式会社の時枝宗臣社長。不慮のアクシデントにより多額の借金を肩代わりすることになり、自己破産寸前、給与差押えまで経験した会社員時代にインターネットビジネスを知ったという。当時、趣味で作っていたブログにアフィリエイト広告を掲載したところ、簡単な作業の割に立て続けに収入が発生したため、その可能性に気づき、研究に研究を重ねた。その結果、わずか1年足らずでインターネットビジネスによる副収入が月収50万円を超え、「ネット副業のカリスマ」として一躍有名に。その後、自身の経験から得たノウハウを、より多くの方に役立ててもらいたいという思いのもと独立。同社設立後、スタッフとともに体系的にノウハウは書籍化も

され、最近ではフェイスブックの活用方法をテーマとした書籍が話題を呼んでいる。また、アフィリエイトやオークションで効率よく成果をあげする方法を教える通信講座も好評で、受講者数は合計で1万人を超え、海外からの受講者も数多く存在する。「ここ数年は、地元福岡の企業がWEBを活用して世界を相手にビジネスができるようにサポートを行ったり、より福岡が発展するような地域貢献活動に力を注いでいます。」と話す時枝社長。数多く通販会社が存在する通販王国、福岡では確固たるノウハウを持つ同社の存在は貴重だ。地域に根差した事業の環境として始めた飲食事業も好調で、福岡市内に2店舗を構える。その他、福岡のプロスポーツチーム「ライジング福岡」のスポンサー企業としてチームの公式サイト運営、マーケティング全般を全面的にバックアップも行う同社に期待の声が高まっている。



北は北海道から南は沖縄まで全国各地で講演活動も行う時枝社長。福岡での講演会でも150名もの参加者が集まる



会社をつくったばかりのときは、自分の会社が儲かることばかり考えていたので、そこまで考える余裕もなかったのですが、20年近く続けてきて、ようやく企業理念の大事さも、いくらかはわかるようになってきました。

ですので、きれいごとはもちろん抜きにして、私たちが、こうやって情報発信していることにより、あなたが情報を受け取り、それが、あなたの人生を変える小さなひとつのキツカケとなっていただけならば、本当に嬉しいことです。

私はもともと欲がそこまでないので、派手で贅沢な生活がしたいと思うことがないのはもちろんのこと、会社も、そんなに大きくしようとも思ってません。

まがりなりにも会社の経営者なので、従業員にはもっと良い暮らしをしてほしいという気持ちは当然もっていますが、実際、うちの会社の従業員は、すでに副業のアフィリエイトでそれなりの金額を稼いでいるので、私が社長として死ぬほど一生懸命になって会社を大きくする必要もないようです。

(副業の本を書いている人間が社長なので、当然、私の会社は副業禁止ではありません)

なので、今後、私たちのアフィリエイトスクールのご案内などもあろうかと思いますが、本当に必要だと思った人だけ受講してもらえば、それでよいと思ってます。

本音を隠して、建前だけ話して、たくさんの人に受講してもらおうとは思ってなくて、
私たちが今後発信する情報をもとに、「これは本物だ」と思ってくれて、

かつ、アフィリエイトというものはそう甘くはないよということも最初からわかったうえで、
真剣に努力して学び続けてくれる人だけ受講してくれればいいかなと。

だって、1年、2年くらい真剣に取り組んだら、好きな場所で、好きな時間に仕事できて、
そのうえで、毎月100万円以上稼げる仕事ですよ。その10分の1、毎月10万円にしても、
自宅で好きな時間にできて、そこまで稼げる仕事ってありますか？

私は、借金に苦しんでいた時に、会社の仕事とは別に、夜10時から翌3時まで5時間、
佐川急便の荷物の仕分けをするアルバイトを副業でやっていた時期もありますが、
そのときでも必死に頑張って月に15万円くらいのバイト代でした。

それに比べ、アフィリエイトは、自宅で、しかも空いた時間に。
だから、甘いものじゃないんですよ、ほんと。

ただ、何からも学ぶ姿勢があって、地道な努力ができる人であれば、
なにも私たちのスクールを受講しなくても、それこそ、このレポートや、今後提供される
動画やレポートを、無料で受け取るだけでも、アフィリエイトで稼げるようになるんです。

また、いろいろネットで調べてみると、「私は精神論は嫌いなので」というようなことを書いている
ブロガーさんなどいますが、言っておきますけど、大きく稼いでいる人たちは、みんな例外なく
精神論の重要性を知っていますし、みんな精神論大好きですからね。

「私は実践的なノウハウだけを情報発信します」みたいなことを言ってたほうが、なんか格好もつくから、
そう言ってるか、実際は、そんなに稼いでいないか、まあ、そういうことです。

もちろん、私の個人的な意見にすぎませんが、私のまわりの大きく稼いでいる人は、
100%、みんな精神論とかマインドの話が大好きですし、やっぱり、みんな人格者なので、
たぶん間違いないんだと思います。

人格を磨く。大事なことです。

さて、私の個人的な思いは、ほどほどに、このレポートを通じて、一番、お伝えしたいことを、私が起業した頃のエピソードを交えながら、最後に、お話をさせていただければと思います。

31歳の夏、私は、インターネットビジネスアソシエーツ株式会社という会社を設立しました。

当然ですが、会社設立にあたり、どこからも借金をすることはありませんでした。

そして、その後、会社経営を続けていて、オープンにあたり開業資金が2000万円以上かかるような飲食店事業にも取り組んできましたが、それでも、これまで一切借金をしたことはありません。

完全無借金経営です。

また、これまでの経緯をご覧いただき、おわかりいただけるように、独立を夢見て、コツコツと開業資金を貯金していたようなことも一切ありません。

あったのは借金だけでした。

脱サラして、独立起業した友人も、けっこういますが、私のようにそれなりにうまくいっている人間ばかりではなく、うまくいかなかった友人も中にはいます。

うまくいかなかった友人と、うまくいっている私の違いは、いろいろあるとは思いますが、独立する前に、自分の力で稼いでいたかどうか、これが大きな要因な気がします。

会社勤めをして、もらった給料をコツコツ貯金して、開業資金を準備して、苦節10年、念願の自分のお店を開業というような方が、あっというまに店をたたんでしまうことになるのは、本当によくあることです。

ですので、私は、独立起業を志す方には、独立前に、出来るだけ会社に頼らずに、自分の力で稼ぐ力を身につけることをアドバイスしています。

会社勤めをして、もらった給料だけの貯金で起業したり、どこからか資金を借りてきて起業すると、結局、それは自分の力で稼いだお金ではないので、ほとんどの人は、稼ぐ力が身につく前に、資金が底をついてしまい、下手すると、借金まみれになり、独立起業してしまったがために独立前よりも悲惨な生活を送ることになってしまいます。

会社勤めをして給料としてもらうお金。どこから借りたお金。貨幣価値は同じかもしれませんが、実際は、それぞれ全く価値が違うのです。

会社に依存せず、自分の力で稼ぐ。

あなたが、もし、いま、お勤めをされていて、なんらかの不安を抱えながらも、まずは副業で、自分の力で稼いでみたい！と思うのであれば、私たちの発信する情報は多少は役に立つはずです。

お忙しい中、ご精読ありがとうございました。

本音で末永く付き合っていける。

あなたと今後、そのような濃く長い付き合いができれば幸いです。

今後とも、どうぞ宜しくお願いいたします。

インターネットビジネスアソシエイツ株式会社
代表取締役 時枝 宗臣

P.S.

最後になりますが、今日お届けした動画やレポートをご覧になって、あなたが正直に考えていることやネットビジネスの経験、今後の目標など、ぜひ教えてもらえると嬉しいです。

頂いた内容を元に、お伝えしていくことを変更したり、追加したり、また丁寧に掘り下げて、より具体的にお伝えしていきたいと思います。

以下のステップ順にメッセージをお送りください。

1. あなたにとって十月10万円(年間120万円)の副収入は、正直、多いですか？少ないですか？
2. 今まで副業やネットビジネスをやった経験はありますか？
情報商材や塾を買って上手くいった経験、失敗した経験を教えてください。
3. 3ヶ月以内に月10万円以上稼げるとしたら、1年後の目標月収とあなたが達成したいこと

メッセージを送ってくれた方には、7つの特別なプレゼントをお渡ししたいと思います。

[⇒ メッセージはこちらから](#)

いただいたメッセージには1つ1つ目を通して、
私から直接返信させていただきます。

P.P.S.

レポートは今後メールでお届けしますので、それを見逃してしまいますと、
ノウハウをお渡しできなくなることがあります。

最近、迷惑メールフォルダへの振り分け等が増えているようなので、
私からのメールを確実に受信できるよう、以下を参考にして
振り分け設定をしておいてもらえると嬉しいです。

(※図解入りなので3分ほどで簡単にすぐ設定できると思います)

<http://m-wake.com/>



インターネットビジネスアソシエーツ株式会社

代表取締役

時枝 宗臣

MUNEOMI TOKIEDA

1975年4月26日生まれ。福岡大学法学部卒業。
会社員時代に副業でインターネットビジネスを始め、わずか1年で
毎月500万円以上稼ぐようになり独立。
会社設立後は、コンサルティング事業、WEBマーケティング事業
(SEOなど)、WEB制作事業、アフィリエイト育成事業、起業支援、
通信講座事業、DVD販売事業、各種スクール運営、飲食店事業、ブ
ライダル事業など、グループ2社の経営者、飲食店オーナーとして、
さまざまなビジネスに取り組む。



●著書

- ・「ライバル他社より御社のホームページを検索上位にする方法」
- ・「費用対効果を最大化する稼げるキーワード」
- ・「ほったらかしで副収入を月10万円増やすしくみ」
- ・「はじめての最新Facebook入門」
- ・「副業で100万円稼ぐ! カンタン最強アフィリエイト」



- ・5冊のビジネス書の著者
- ・アフィリエイト関連書籍2冊、SEO関連書籍2冊、Facebook関連書籍1冊
- ・2005年に副業でアフィリエイトをはじめて、1年で月500万円の成果
- ・地元福岡の経済紙に「インターネットマーケティングの専門家」として取材記事が掲載
- ・BigTommorowにも専門家として取材記事が掲載
- ・朝の情報番組(TV)にも専門家として出演
- ・社会貢献活動、プロスポーツチームのスポンサー企業
- ・福岡の経済紙の「福岡のWEB制作会社の特集記事」に取材記事掲載
- ・飲食店事業、ブライダル事業など実店舗も経営

